



Βήμα 2°

Ελέγξτε τους όρους εξαγωγής στην ΕΕ και τις απαιτήσεις εισαγωγής στην αγορά-στόχο

Για να εξάγετε το προϊόν σας εκτός της ΕΕ πρέπει να πληροίτε ορισμένες βασικές απαιτήσεις.

Πώς μπορείτε να εξαγάγετε;

Υπάρχουν διάφοροι τρόποι με τους οποίους μπορείτε να εξαγάγετε ένα προϊόν.

- Για παράδειγμα, μπορείτε να πραγματοποιήσετε εξαγωγές απευθείας σε έναν αγοραστή στην εξαγωγική σας αγορά. Αυτό μπορεί να είναι άλλη εταιρεία ή καταναλωτής.
- Εναλλακτικά, ιδίως οι πολύ μικρές επιχειρήσεις συχνά εξάγουν έμμεσα μέσω πλατφορμών **ηλεκτρονικού εμπορίου**.

Ποιος μπορεί να εξάγει;

- Κατά κανόνα, πρέπει να είστε **εγκατεστημένος στην ΕΕ ως εταιρεία ή μόνιμη επιχειρηματική εγκατάσταση**. Αυτό περιλαμβάνει την εγγραφή στα μητρώα ΦΠΑ.
- Γενικά, πρέπει επίσης να εγγραφείτε στο εθνικό εμπορικό μητρώο. Για περισσότερες πληροφορίες, απευθυνθείτε στο τοπικό [εμπορικό επιμελητήριο](#).
- Εάν είστε κάτοικος τρίτης χώρας, πρέπει να διαθέτετε **άδεια εργασίας** για την άσκηση ανεξάρτητης εμπορικής δραστηριότητας· επιπλέον, πρέπει να βρείτε ένα πρόσωπο εγκατεστημένο στην ΕΕ που επιθυμεί να ενεργεί για λογαριασμό σας ως **εξαγωγέας** (π.χ. πάροχος υπηρεσιών εφοδιαστικής ή εκτελωνιστής).

Πώς να εγγραφείτε ως εξαγωγέας;

Ως [εξαγωγέας](#) της ΕΕ πρέπει να υποβάλετε αίτηση στην αρμόδια τελωνειακή διοίκηση για τον λεγόμενο αριθμό EORI των οικονομικών φορέων.

Ο αριθμός **EORI** είναι ένας αριθμός αναγνώρισης που ισχύει σε ολόκληρη την ΕΕ και τον οποίο χρειάζεστε για όλες τις τελωνειακές διασαφήσεις εξαγωγής.

Συμβουλή: Η διαδικασία αυτή μπορεί να απαιτήσει κάποιο χρονικό διάστημα και να εφαρμοστεί πολύ σύντομα.

Προτιμησιακές [εμπορικές συμφωνίες](#):

Εάν επιθυμείτε να πραγματοποιήσετε εξαγωγές σε χώρα της ΕΕ που έχει συνάψει προτιμησιακή [εμπορική συμφωνία](#) με χαμηλότερους δασμούς και να επωφεληθείτε από αυτούς, μπορεί επίσης να χρειαστεί να υποβάλετε αίτηση για το καθεστώς εγκεκριμένου εξαγωγέα (EA) ή, ανάλογα με τη συμφωνία, για να υποβάλετε αίτηση για να γίνετε εγγεγραμμένος [εξαγωγέας](#) (REX). Η ΕΣΔ εφαρμόζεται στο ΣΕΕ και στο ΣΕΕ μέσω της εθνικής σας τελωνειακής διοίκησης.

Ως εξουσιοδοτημένος, μπορείτε να συντάξετε «δηλώσεις καταγωγής», ως εγγεγραμμένος [εξαγωγέας](#) «βεβαιώσεις καταγωγής» επίσης πέραν των κατώτατων ορίων αξίας για αποστολές, όπως ορίζονται στη σχετική συμφωνία. Οι εν λόγω δηλώσεις ή δηλώσεις αναφέρουν ότι τα προς εξαγωγή προϊόντα συμμορφώνονται με [τους κανόνες καταγωγής](#) που ορίζονται σε μια δεδομένη [εμπορική συμφωνία](#).

Πιθανές απλουστεύσεις

Εάν συχνά εξάγετε και διαθέτετε έμπειρο προσωπικό και αξιόπιστη οργάνωση των τελωνειακών διαδικασιών, μπορείτε να υποβάλετε αίτηση για απλουστευμένες τελωνειακές διασαφήσεις, όπως προβλέπεται στον ενωσιακό τελωνειακό κώδικα (ETK). Στο πλαίσιο αυτό, οι πιο έμπειροι έμποροι μπορούν επίσης να εξετάσουν το καθεστώς του εγκεκριμένου οικονομικού φορέα (ΕΟΦ).

Η εξαγωγή του προϊόντος σας υπόκειται σε περιορισμούς στην ΕΕ;

Η εξαγωγή συγκεκριμένων εμπορευμάτων ή οι εξαγωγές ενός προϊόντος σε μια συγκεκριμένη χώρα προορισμού μπορούν να **απαγορεύονται ή να περιορίζονται**. Μπορεί να χρειαστείτε άδεια ή έγκριση.

- Ελέγξτε στο [TARIC](#) αν χρειάζεστε άδεια εξαγωγής για το προϊόν σας·
- Ελέγξτε τους εξαγωγικούς περιορισμούς του [Χάρτη Κυρώσεων της ΕΕ](#).
- Για ορισμένα προϊόντα ενδέχεται να υπάρχουν κατ' εξαίρεση εθνικοί περιορισμοί του κράτους μέλους σας, τους οποίους θα πρέπει να συμβουλευτείτε με τις αρμόδιες αρχές του.

Οι κυριότεροι τύποι προϊόντων που υπόκεινται σε περιορισμούς ή απαγορεύσεις είναι:

- ορισμένα ζώντα ζώα, κρέας και φυτά.
- απειλούμενα είδη
- ορισμένα τρόφιμα
- επικίνδυνα χημικά προϊόντα
- φάρμακα και φάρμακα
- όπλων
- αγαθά διπλής χρήσης
- απόβλητα
- πολιτιστικά αγαθά (πολύτιμες αρχαιότητες και έργα τέχνης)
- [εμπορεύματα](#) παραποίησης/απομίμησης ή πειρατικά εμπορεύματα
- μη αξιοπρεπή άρθρα, δημοσιεύσεις και βιντεοσκοπήσεις

Για τα προϊόντα αυτά ελέγξτε ποιοι [κανόνες](#) ισχύουν.

Υπάρχουν περιορισμοί στην εξαγωγική σας αγορά;

Πρέπει επίσης να διασφαλίσετε ότι η χώρα στην οποία επιθυμείτε να εξάγετε δεν εφαρμόζει απαγορεύσεις ή περιορισμούς στο προϊόν σας που το απαγορεύουν να εισέλθει στη χώρα ή να διατεθεί στην αγορά της. Αν και ο αγοραστής σας συνήθως αναλαμβάνει την ευθύνη για την εισαγωγή καθώς και για τη χρήση ή την εμπορία του προϊόντος σας, για επιτυχείς και βιώσιμες συναλλαγές θα πρέπει να γνωρίζετε τις **απαγορεύσεις εισαγωγής καθώς και τους περιορισμούς εισαγωγής** στη χώρα εισαγωγής.

Για μια ολοκληρωμένη περιγραφή των περιορισμών σε διάφορες χώρες προορισμού, επισκεφθείτε τον βοηθό [μου για το εμπόριο](#).

Επιπλέον, μπορείτε να βρείτε γενικές εξηγήσεις για τα διάφορα είδη περιορισμών στην [ενότητα «Εμπορεύματα»](#).

Ποιοι δασμοί ισχύουν για το προϊόν σας;

Ενδέχεται να χρειαστεί να καταβληθούν δασμοί για το προϊόν σας όταν διατίθεται στην εξαγωγική αγορά. Θα βρείτε τους ισχύοντες δασμούς διάφορων χωρών προορισμού στον βοηθό [μου για το εμπόριο](#)

Εξαρτάται από τη συμφωνία και τη σύμβασή σας με τον αγοραστή, αλλά στις περισσότερες περιπτώσεις είναι σκόπιμο να αφεθεί ο εκτελωνισμός εισαγωγής στον αγοραστή ο οποίος στη συνέχεια καταβάλλει τους τελωνειακούς δασμούς, καθώς και τους φόρους και τους πρόσθετους δασμούς που καθίστανται απαιτητοί κατά την εισαγωγή. Έχετε υπόψη σας ότι η τελευταία θα αυξήσει την τιμή του προϊόντος σας στην εξαγωγική σας

αγορά. Αυτό το λεγόμενο εκφορτωθέν κόστος θα πρέπει να εξακολουθήσει να είναι ανταγωνιστικό.

Μπορεί η εταιρεία μου να επωφεληθεί από προτιμησιακή εμπορική συμφωνία μεταξύ της ΕΕ και της χώρας προορισμού;

Εάν η ΕΕ έχει συνάψει προτιμησιακή εμπορική συμφωνία με τη χώρα προορισμού, το προϊόν σας μπορεί να μειωθεί ή ακόμη και να καταργηθεί πλήρως. Οι εν λόγω δασμοί ονομάζονται **προτιμησιακοί δασμολογικοί συντελεστές**.

[Στον βοηθό μου](#) για το εμπόριο θα εφαρμόζετε τους προτιμησιακούς δασμολογικούς συντελεστές που ισχύουν για τα προϊόντα **καταγωγής** ΕΕ σε διάφορες χώρες προορισμού.

Ωστόσο, αυτοί οι προτιμησιακοί δασμολογικοί συντελεστές εξαρτώνται από την παραγωγή του προϊόντος σας στο έδαφος των εταίρων της προτιμησιακής εμπορικής συμφωνίας και σύμφωνα με [τους κανόνες καταγωγής της](#) παρούσας συμφωνίας.

Ως εκ τούτου, θα πρέπει πρώτα να ελέγξετε αν υπάρχει προτιμησιακός δασμολογικός συντελεστής και ένα λεγόμενο προτιμησιακό περιθώριο μεταξύ του κανονικού δασμολογικού συντελεστή ΜΕΚ και του προτιμησιακού δασμού της ΕΕ.

Σε αυτή την περίπτωση και επιθυμείτε να προσκομίσετε απόδειξη προτιμησιακής **καταγωγής** που να επιτρέπει την εφαρμογή του προτιμησιακού δασμού, θα πρέπει να συμμορφώσετε με τους **κανόνες καταγωγής**.

Για τον σκοπό αυτό, θα χρειαστείτε κατάλληλα αποδεικτικά στοιχεία για τον χαρακτήρα **καταγωγής** των υλών που προέρχονται από τρίτους. Εντός της ΕΕ αυτό πραγματοποιείται με τις λεγόμενες δηλώσεις προμηθευτή που θα πρέπει να συγκεντρώσετε για τον σκοπό αυτό.

Για να ενημερωθείτε σχετικά με τους ειδικούς κανόνες που ισχύουν για το προϊόν σας και τη χώρα προορισμού, μπορείτε να συμβουλευτείτε τον βοηθό [μου για το εμπόριο](#).

Εμπορικές συμφωνίες της ΕΕ:

- Παροχή ενός πιο **σταθερού και προβλέψιμου** συνόλου κανόνων για εσάς όταν συναλλάξετε με ξένες αγορές.
- Να διασφαλίσει ότι η **νομοθεσία της τρίτης χώρας δεν εισάγει διακρίσεις εις βάρος** των προϊόντων της ΕΕ.
- Δημιουργία νέων και καλύτερων **ευκαιριών εξαγωγής** για την εταιρεία σας και διευκόλυνση των επενδύσεων στο εξωτερικό.

Εφαρμόζονται μέτρα εμπορικής άμυνας στο προϊόν σας;

Τα μέτρα εμπορικής άμυνας θα μπορούσαν να εφαρμοστούν στο προϊόν σας από τη χώρα εισαγωγής. Τα μέτρα αυτά μπορεί να αντιπροσωπεύουν σημαντικό κόστος που πρέπει να ληφθεί υπόψη κατά τον προγραμματισμό της εξαγωγής σας. Τα πιο συναφή είναι τα **μέτρα αντιντάμπινγκ**, αλλά ενδέχεται να υπάρχουν και αντισταθμιστικά μέτρα ή μέτρα διασφάλισης. Παρόλο που ο αγοραστής σας, σύμφωνα με τη συμβατική συμφωνία, θα ενεργεί συνήθως ως **εισαγωγέας** και θα επωμίζεται αυτό το πρόσθετο κόστος, αυτό μπορεί να αποτελέσει εμπόδιο για επιτυχείς και βιώσιμες συναλλαγές.

Τα σχετικά μέτρα, ανάλογα με την περίπτωση, που εφαρμόζονται από μια συγκεκριμένη χώρα εισαγωγής, αντικατοπτρίζονται στον βοηθό [μου για το εμπόριο](#).

Ποιοι είναι οι σχετικοί φόροι και πρόσθετοι δασμοί στην εξαγωγική σας αγορά;

Επίσης, ελέγξτε **ποιοι φόροι και**, ανάλογα με την περίπτωση, πρέπει να καταβληθούν **πρόσθετοι δασμοί** κατά την εισαγωγή του προϊόντος σας. Οι φόροι και οι πρόσθετοι δασμοί που οφείλονται κατά την εισαγωγή σε διάφορες χώρες προορισμού μπορούν επίσης να ζητηθούν από τον βοηθό [μου για το εμπόριο](#).

Τα έξοδα αυτά βαρύνουν συνήθως τον αγοραστή στο πλαίσιο του ρόλου του στον εισαγωγέα, αλλά αυξάνουν το κόστος εκφορτωθέντος προϊόντος και, ως εκ τούτου, την ανταγωνιστικότητα του προϊόντος σας στην εξαγωγική αγορά. Όσον αφορά το τελευταίο, εξετάστε το ενδεχόμενο ευθυγράμμισης με τον εισαγωγέα σας.

Όταν πραγματοποιείτε απευθείας πωλήσεις σε καταναλωτές, ερευνήστε αν χρειάζεται να εγγραφείτε στις φορολογικές αρχές της εξαγωγικής σας αγοράς.

Ποιες είναι οι απαιτήσεις υγείας, ασφάλειας και τεχνικές απαιτήσεις για το προϊόν σας;

Οι απαιτήσεις θα εξαρτηθούν από την εξαγωγική σας αγορά. Η συμμόρφωση με αυτές εμπίπτει συνήθως στην ευθύνη του αγοραστή σας ως εισαγωγέα, ο οποίος, ωστόσο, θα χρειαστεί τη βοήθειά σας για να αποδείξει την εν λόγω συμμόρφωση. Δεδομένου ότι αυτό καθορίζεται από τη συμβατική συμφωνία, θα πρέπει να είστε προσεκτικοί μόνο για να αναλάβετε την ευθύνη για τις απαιτήσεις που μπορείτε να καλύψετε στο πλαίσιο του ρόλου σας ως εξαγωγέα. Η ευθυγράμμιση με τον εισαγωγέα δεν είναι μόνο σκόπιμη αλλά συνήθως απαραίτητη. Οι πληροφορίες στον ιστότοπο [My Trade Assistant](#) θα σας βοηθήσουν να διαφοροποιήσετε τις αντικειμενικές απαιτήσεις από τα ατομικά συμφέροντα του αγοραστή σας.

Οι απαιτήσεις θα εξαρτηθούν από την εξαγωγική σας αγορά.

Για παράδειγμα:

Μπορεί να χρειαστεί να προσκομίσετε πιστοποιητικά που να αποδεικνύουν ότι το προϊόν σας συμμορφώνεται με τις απαιτήσεις υγείας και ασφάλειας της χώρας. Αυτά μπορεί να διαφέρουν από εκείνα της ΕΕ.

Τα περισσότερα προϊόντα πρέπει να συμμορφώνονται με **τεχνικές ή υγειονομικές και υγειονομικές απαιτήσεις** (οι οποίες συχνά αναφέρονται ως υγειονομικές και φυτοϋγειονομικές απαιτήσεις) στην εξαγωγική σας αγορά. Οι έλεγχοι αυτοί μπορεί να απαιτούν διαφορετικούς τύπους δοκιμών και πιστοποίησης.

Αυτό συμβαίνει συχνά με τις **τεχνικές απαιτήσεις** για τα βιομηχανικά προϊόντα, καθώς και με **τις απαιτήσεις υγείας και υγιεινής** για τα τρόφιμα και τα γεωργικά προϊόντα.

Οι περισσότερες χώρες απαιτούν υγειονομικά πιστοποιητικά για:

- φυτά
- ζώντα ζώα
- ζωικών προϊόντων
- γενετικά υλικά

Τα ιατροτεχνολογικά προϊόντα, για παράδειγμα, πρέπει επίσης συνήθως να συνοδεύονται από πιστοποιητικό.

Πώς πιστοποιείτε το προϊόν σας;

Θα πρέπει να ελέγξετε στην ενότητα Διαδικασίες και διατυπώσεις του [βοηθού μου για](#) το εμπόριο και, ανάλογα με την περίπτωση, να διευκρινίσετε στον πελάτη σας τα εξής:

- Ποιες είναι οι **απαιτήσεις πιστοποίησης στην εξαγωγική σας αγορά**.
- Ποια **πιστοποιητικά** γίνονται δεκτά από τις αρμόδιες αρχές.
- Κατά πόσον η **δοκιμή** μπορεί να διενεργηθεί από διαπιστευμένο εργαστήριο ή οργανισμό στην ΕΕ
- ή εάν η πιστοποίηση πρέπει να πραγματοποιείται στη χώρα προορισμού.

Ποιες είναι οι απαιτήσεις συσκευασίας και επισήμανσης για το προϊόν σας;

Οι χώρες συχνά έχουν λεπτομερείς **απαιτήσεις για τη συσκευασία και την επισήμανση** των προϊόντων.

Οι απαιτήσεις αυτές μπορεί να είναι **υποχρεωτικές ή προαιρετικές**.

- Τα υποχρεωτικά σήματα και ετικέτες στα καταναλωτικά προϊόντα και στη συσκευασία τους συνδέονται συνήθως με **ανησυχίες για τη δημόσια ασφάλεια, την υγεία και/ή το περιβάλλον**. Μπορούν να παρέχουν πληροφορίες όπως τα συστατικά ή η ημερομηνία λήξης.

Συνήθως υπάρχουν διάφοροι οργανισμοί υπεύθυνοι για διαφορετικές βιομηχανίες, π.χ. ιατρική, ηλεκτρική, διατροφική και χημική βιομηχανία, οι οποίες έχουν όλες πολύ διαφορετικές απαιτήσεις.

Για μια επισκόπηση των σχετικών απαιτήσεων που εφαρμόζει μια συγκεκριμένη χώρα εισαγωγής, ανατρέξτε στην ενότητα Διαδικασίες και διατυπώσεις του βοηθού [μου για το εμπόριο](#).

Χρειάζεται το προϊόν σας προστασία της διανοητικής ιδιοκτησίας;

Είναι σημαντικό να ελέγχετε πώς προστατεύεται η **διανοητική ιδιοκτησία** του προϊόντος σας στη χώρα στην οποία θέλετε να εξάγετε.

- Ελέγξτε αν πρέπει να υποβάλετε αίτηση για νέα **διπλώματα ευρεσιτεχνίας** ή πώς προστατεύεται το σχέδιο ή το **υπόδειγμά σας, τα πνευματικά σας δικαιώματα ή η γεωγραφική σας ένδειξη** στην εξαγωγική σας αγορά

Εάν η ΕΕ έχει συνάψει [εμπορική συμφωνία](#) με τη χώρα στην οποία επιθυμείτε να εξάγετε, η συμφωνία μπορεί να παρέχει επιπλέον προστασία.